



## ДОРИ ДАРМОН ВОСИТАЛАРИ РЕКЛАМА МАТНИДА АПЕЛЛЯТИВ ЛЕКСИКА

**Жомардова Дилафруз Қаҳрамоновна**

*Абу Али ибн Сино номидаги Бухоро давлат тиббиёт институти  
“Ўзбек тили ва адабиёти, рус тили, педагогика ва психология” кафедраси асистенти*

**Аннотация.** Мақолада ўзбек тилида ифодаланган дори дармон воситалари реклама матнида акс этган апеллятив лексиканинг имкониятлари ўрганилган. Тиббиёт соҳасига тегишили фармацевтика саноатида ишлаб чиқарилган дори ва гигиеник воситалар реклама матнлари назарий таҳлил қилинган.

**Калит сўзлар:** апеллятив лексика, реклама матни, фармацевтика, дори воситалари, тиббий атама, дори номлари.

Дори воситалари рекламасидаги қофиявий конструксиялар нафақат маълумотни идрок этишни, балки тўплам ибора ва ибораларни, фразеологик бирликларни ҳам қўллашни осонлаштиради: “Совуқни даволовчи СОЛДРЕХ: Етти муаммо – бир жавоб!”, “Томоқ оғриғи СТРЕПСИЛС: Совуқни қабул қилганда томоқ. “ Эпанафора матнни симметрик қиласи (“Геримах – тезлик энергияси! Кўпроқ гинсенг, кўпроқ энергия”), бу ҳам шиорни эсда қоларли қиласи.

Метафора, таққослаш, епитхең, персонификация каби троп ва фигуранлар реклама матнига эмоционаллик, экспрессивлик, тасвирийликни беради. Масалан, метафора қўйидаги реклама шиорларида учрайди: “Наталсид – соғлигингиз учун денгиз энергияси!”, “Томоқ оғриғи? Унинг темир ушлагичини бўшатинг!”, “Coldrex тах грипп ва шамоллаш учун кучли зарба! Пс Ва уйқучанликка олиб келмайди! Кенгайтирилган таққослашдан фойдаланиш: “ВЕНТЕР. Одамнинг қорнидаги кислота касал дараҳтда чукурча очган ўрмонга ўхшайди. Агар ошқозон шиллик қаватининг ҳимоя қатлами дараҳтнинг қобиги каби заифлашган бўлса, унда кислота мушак қаватига кириб, уни шикастлайди. Шифокорлар ярани икки йўл билан даволайдилар: кимдир дараҳтни даволайди, бошқалари ўрмончини отади. Уларнинг кўпчилиги отишга қарор қилишади. Ва қандайсиз? ”.

Ўзига тақлид қилиш “қайта тикланган муаммо” еффектини яратади. Бундай муаммо ҳақиқатда мавжуд бўлган белги сифатида қабул қилинади: “Томоққа тушган оғриқ? Унинг темир ушлагичини бўшатинг!”, “Йўтал ва овоз хириллаш ҳужуми? Бурун оқиши қоидаларни бузадими? Совуқни олиб ташлаш билан таҳдид қиласими? Бундай ҳолда, учта қайта тикланган муаммони ҳал қиласиган восита керак: оғриқ, йўтал ва совуқ, ва йечим реклама матнининг охирида мавжуд – “Холс – совуқ сизни тўхтатмайди!” ва бошқалар.

Шундай қилиб, таҳлил жараённида тиббий дори дармон воситалари рекламасида лингвистик ифода воситалари: метафора, қиёслаш, шахслаштириш, такрорлаш ва



ҳоказолардан фаол фойдаланилиши аниқланди. Дори дармонлар ўзига хос маҳсулот бўлиб, уларни сотиб олиш ва ишлатиш реал муаммоларни ҳал қила олади. Инсон саломатлиги билан боғлиқ. Шунинг учун реклама берувчилар реклама тасвири ва ифодалилигини беришга интилади. Ўзига тақлид қилиш "қайта тикланган муаммо" еффектини яратади. Бундай муаммо ҳақиқатда мавжуд бўлган белги сифатида қабул қилинади: "Томоққа тушган оғриқ? Унинг темир ушлагичини бўшатинг!", "Йўтал ва овоз хириллаш ҳужуми? Бурун оқиши қоидаларни бузадими? Совуқни олиб ташлаш билан таҳдид қиласадими? Бундай ҳолда, учта қайта тикланган муаммони ҳал қиласиган восита керак: оғриқ, йўтал ва совуқ, ва йечим реклама матнининг охирида мавжуд - "Холс - совуқ сизни тўхтатмайди!" ва бошқалар.

Баҳоловчи лугат мезонларининг енг муҳими касалликларни билдирувчи майший атамаларнинг ноаниқ илмий номларидан фарқли равишда салбий ранг беришdir. Кўп сонли касалликлар мавжуд, уларнинг намоён бўлиши ва мавжудлиги оммавий равишда гапириш одатий ҳол емас, масалан, ҳемороид, диарея ёки кўзиқорин. Бу мураккаблик, албатта, енгиш қийинроқ, чунки бу ҳақиқатан ҳам жиддий муаммо; Шунинг учун реклама берувчилар бунга катта эътибор беришади.

Дори йўналтирилган касалликни аниқлашда Берлин Чемие маҳсулотларининг рекламаси истеъмолчининг баъзи касалликлар ва уларнинг белгиларининг унчалик ёқимли бўлмаган таърифлари ҳақидаги тасаввурини юмшатишнинг енг кенг тарқалган иккита усулидан фойдаланади.

1. Касалликларнинг умумий сўзлашув номларини ҳам тор, ҳам кенг қўлланишли тиббий атамалар билан алмаштириш мумкин. Масалан, диарея ёки метеоризм каби белгиларнинг сўзлашув нутқида ўхшашликлари бор, улар реклама матнларида реклама берувчилар томонидан ҳеч қачон ишлатилмайди, чунки уларнинг услуби ва семантик мазмуни ахлоқий ва естетик меъёрларга зиддир. Бундай алмаштириш, масалан, қуидагича қурилган: сариқлик (сўзлашув умумий номи) - гепатит (кенг қўлланиладиган тиббий атама)

Кўп ишлатиладиган касалликлар номинациясини тиббий атамалар билан алмаштириш қуидаги функцияларни бажаради:

- психологияк жихатдан тўсқинлик қилувчи тиббий атамалардан фойдаланиш;

- рекламада тиббий терминологиядан фойдаланиш илмий ишончлилик шаклини яратади;

- терминологияга мурожаат қилиш ҳиссий ва экспрессив юкни олиб ташлайди.

Бундан келиб чиқадики, маҳсус лугат дорихона реклама микроматнларида бир вақтнинг ўзида бир нечта функцияларни бажаради:

- ошкоралик имкониятини таъминлайди, яъни. касалликни тиббий атама билан атаган ҳолда, реклама берувчи уни реклама тўғрисидаги қонунлар талаб қилганидек, оммага эълон қилиши мумкин;



- ишончлилик самарасини яратади, шунинг учун рекламада тиббий терминологиядан фойдаланган ҳолда, реклама берувчи атайлаб илмий характерга ега бўлган донани киритади ва натижада маълумотларнинг ишончлилиги;
- мавжудлик таъсирини яратади, чунки жамиятда енг кўп учрайдиган касалликларни (грипп, гепатит, геморрой, метеоризм, диарея ва бошқалар) билдирувчи баъзи тиббий атамалар маҳсус лугатдан узоқлашиб, умумий лугатга ўтган;
- бетарафликни таъминлайди, яъни. маҳсус лугат экспрессив ва ҳиссий оҳангдан маҳрум, истеъмолчида ҳеч қандай ҳис-туйгуларни келтириб чиқармайди.

Бироқ, кўпгина реклама берувчилар дорихона рекламасининг микротекстини фақат кенг тарқалган лугат асосида шакллантирадилар. Масалан, ўзига хос касалликни даволаш учун емас, балки ҳар хил турдаги оғриқлар учун мўлжалланган дори реклама қилинса: бел оғриғи, бош оғриғи ва бошқалар. Илгари кўриб чиқилган Спазманол препаратининг рекламасида микроматн тиббий терминологиядан фойдаланмасдан тузилган:

НИМА!!! ... ОФРИҚМИ?  
У ёрдам беради - бекиёс  
СПАЗМАНОЛ!!!  
Оғриқ учун икки баравар!

### **ФОЙДАЛАНИЛГАН АДАБИЁТЛАР:**

1. Жомардова Д.К. Понятие духовной культуры и ее идеально-воспитательное значение в развитии человека.

<https://oriens.uz/media/journals/ORIENS Volume 2 ISSUE 6.pdf>.

2. Жомардова Д.К. Роль национального наследия в развитии духовной культуры будущих учителей. <https://oriens.uz/media/journals/ORIENS Volume 2 ISSUE 6.pdf>

3. Zhomardova D.K. Faktors in the Study of Appellative Vocabulary in Modern Linguistics. <https://sg.docworkspace.com/l/sIXZwiW-AZX4q5wG?sa=07&st=lt>